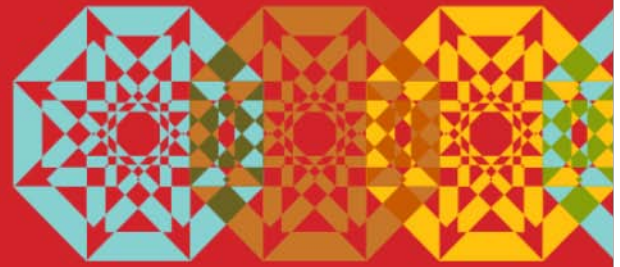


The MDRT Experience

13-15 February 2014 | KUALA LUMPUR, MALAYSIA
Kuala Lumpur Convention Centre (KLCC)



Κυρία Γνωστή Συνέλευση Σειτιε (ΚΓΣΣ)
Κυρία Γνωστή Συνέλευση Σειτιε (ΚΓΣΣ)

目錄

- 關於「2014百萬圓桌體驗盛會」的簡報
- 2014百萬圓桌體驗主題演講嘉賓介紹
- 會議新聞稿-百萬圓桌體驗的新聞稿將發給當地媒體
- 個人和團體報名資訊
- 報名表



MDRT

The Premier Association of
Financial Professionals®

Million Dollar Round Table
325 West Touhy Avenue
Park Ridge, IL 60068-4265 USA

Phone: 847.692.6378
Fax: 847.518.8921
Web site: www.mdrt.org



MDRT

The Premier
Association of F
Professionals®

馬來西亞吉隆坡即將舉辦 2014 百萬圓桌體驗盛會

美國伊利諾州派克嶺——2014年2月13至15日，[美國百萬圓桌協會\(Million Dollar Round Table\)](#)即將在充滿異域風情的馬來西亞吉隆坡舉辦下一屆[百萬圓桌體驗盛會\(MDRT Experience Meeting\)](#)，歡迎世界各地的金融服務專業人士蒞臨。與會者不要求是百萬圓桌會員，鼓勵所有出席活動的人學習如何以百萬圓桌的方式建立業務。此外，百萬圓桌會員還可以出席專屬的活動。

吉隆坡會展中心(KLCC)將匯聚金融業領袖和專業演講嘉賓和與會者分享真知灼見、典範實務和啟發激勵。百萬圓桌體驗盛會專門提供銷售與行銷、經營管理、發展人際關係的創新方法技巧，幫助與會者迅速擴大業務。

「百萬圓桌體驗盛會對會員和非會員來說都是一次交流與合作的絕佳機會，」2014年度百萬圓桌會長 Michelle L. Hoesly, CLU, ChFC 說道，「ConneXion Zone™ (交流區) 和全新的專題研討會都將為與會者提供更多的工具與方法，不僅可以幫助大家擴大業務，還可以為客戶提供更好的服務，在動盪的金融環境下，我們的客戶更需要我們帶給他們放心和安心。」

2014 百萬圓桌體驗生活主題演講嘉賓包括：

- **Bill Cates, CSP**：將分享透過轉介紹擴大業務的實用策略來實現和保持成功的最高水準。
- **Michael Hoffman**：專業激勵演說家，幫助聽眾重新燃起追求事業成功的熱情。
- **Duncan MacPherson**：獲取客戶(client acquisition)大師，將介紹如何運用轉介紹、展業、社交等方式發展新的關係、建立更強大的客戶基礎。

- **Sam Richter**：將提供開啟建立線索(build lead)和擴大業務大門的鑰匙——銷售情報(sales intelligence)。

百萬圓桌會員還將在 2 月 13 日 (星期五) 享受會員專屬的歡迎會和節目，此外，還有很多機會在 ConneXion Zone (交流區) 與其他會員交流，這是一個全新規劃的區域，鼓勵參與者之間互相合作、交流想法。

2014 百萬圓桌體驗的白金贊助商是 AIA 集團和 Manulife。

如需瞭解更多信息，請訪問網站 www.mdr.org 或與 2014 百萬圓桌體驗活動秘書處聯絡，電話：+65 6496 5500，電子郵件：mdrt-experience@mci-group.com。

- 更多 -

關於百萬圓桌

美國百萬圓桌協會，簡稱「百萬圓桌」，是壽險理財專業人士的最高組織，成立於 1927 年，是一個獨立的國際組織，會員由來自 79 個國家、450 家公司的 38,000 多位世界一流的人壽保險和理財服務專業人士所組成。百萬圓桌會員都具有出色的專業知識、嚴謹的道德操守和優秀的客戶服務。百萬圓桌會員資格在國際上被公認為是人壽保險和理財服務業卓越銷售表現的標準。

媒體聯絡人：

Jennifer Schimka, MDRT

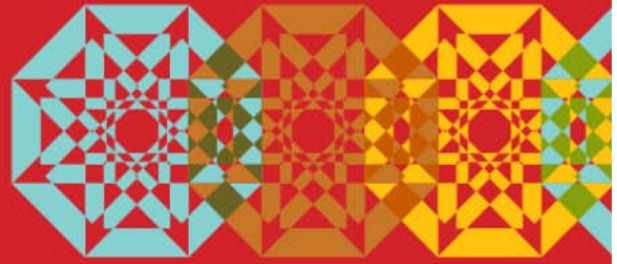
JSchimka@mdrt.org

+1 (847) 993-4955

###

The MDRT Experience

13-15 February 2014 | KUALA LUMPUR, MALAYSIA
Kuala Lumpur Convention Centre (KLCC)



Κυαλα Λυμπεριου Συμμε (ΚΓΣΣ)
13-15 Φεβρουαριου 2014 | Κουαλα Λυμπερικε Κονβενσιον

2014 百萬圓桌體驗報名資訊

報名費和截止日期

445 美元	2013 年 9 月 1 日-11 月 30 日
600 美元	2013 年 12 月 1 日-2014 年 2 月 12 日
700 美元	2014 年 2 月 13-15 日

公司報名優惠方案：

團體報名的公司還可以享受以下優惠：

報名人數	免費人數
100-199	5
200-299	10
300-399	15
400-499	20
500 以上 (含)	25

如對報名有任何疑問，請與 2014 百萬圓桌體驗活動秘書處聯絡。

電話：+65 6496 5500

電子郵件：mdrt-experience@mci-group.com



MDRT

The Premier Association of
Financial Professionals®

Million Dollar Round Table
325 West Touhy Avenue
Park Ridge, IL 60068-4265 USA

Phone: 847.692.6378
Fax: 847.518.8921
Web site: www.mdrt.org

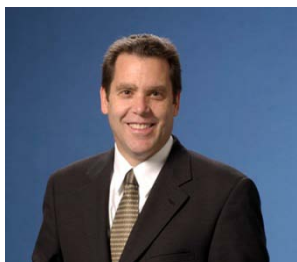
The MDRT Experience

13-15 February 2014 | KUALA LUMPUR, MALAYSIA
Kuala Lumpur Convention Centre (KLCC)



Kuala Lumpur Convention Centre (KLCC)

2014 百萬圓桌體驗主題演講嘉賓



Bill Cates, CSP

Cates 專門從事建立基於轉介紹(referral-based)的業務，盡最大可能提高業務量、加強客戶關係。他將分享透過轉介紹擴大業務的實用策略來實現和保持成功的最高水準。



Michael Hoffman

Hoffman 是一位專業激勵演說家，幫助聽眾重新燃起追求事業成功的熱情。他將提供可以立即付諸行動的建議，幫助人們更好地掌控自己的人生，並且對周遭環境產生正向的影響。



Duncan MacPherson

Duncan MacPherson 與人合著《突破業務發展》(Breakthrough Business Development)一書，是一位獲取客戶(client acquisition)大師。他將介紹如何運用轉介紹、展業、社交等方式發展新的關係、建立更強大的客戶基礎。



Sam Richter

Sam Richter 是一位成功的銷售和行銷大師，具有經過際踐檢驗的技巧，擅長利用新興科技，如：社群媒體、網路關鍵字等。他將提供開啟建立線索(build lead)和擴大業務大門的鑰匙——銷售情報 (sales intelligence)。



MDRT
The Premier Association of
Financial Professionals®

Million Dollar Round Table
325 West Touhy Avenue
Park Ridge, IL 60068-4265 USA

Phone: 847.692.6378
Fax: 847.518.8921
Web site: www.mdrt.org

百萬圓桌體驗(MDRT Experience) 來到馬來西亞吉隆坡：

- 2014年2月13-15日
- 吉隆坡會展中心(KLCC)
- 為與會者以百萬圓桌的方式成長業務提供策略框架；百萬圓桌會員還將享有會員專屬節目。

所有與會者可以期待以下精彩內容：

- 活動為期三天，節目主題豐富、內容充實，包括專題研討會、講座、全新的 ConneXion Zone™（交流區）活動。
- 由具備多年從業經驗、績效卓越的國際知名演講師擔任主講人。
- 各種典範實務、創意銷售方法等將協助與會者以百萬圓桌的方式成長業務。
- 有機會與全球頂尖業務員近距離交流和建立關係的。



專題演講嘉賓包括：



Bill Cates, CSP

- Bill Cates專門從事建立基於轉介紹 (referral-based) 的業務，盡最大可能提高業務量、加強客戶關係。Cates 將分享透過轉介紹擴大業務的實用策略來實現和保持成功的最高水準。

Michael Hoffman

- Hoffman是一位專業激勵演說家，幫助聽眾重新燃起追求事業成功的熱情。他將提供可以立即付諸行動的建議，幫助人們更好地掌控自己的人生，並且對周遭環境產生正向的影響。





Duncan MacPherson

- Duncan MacPherson與人合著《突破業務發展》(Breakthrough Business Development)一書，是一位獲取客戶(client acquisition)大師。他將介紹如何運用轉介紹、展業、社交等方式發展新的關係、建立更強大的客戶基礎。

Sam Richter

- Sam Richter是一位成功的銷售和行銷大師，具有經過實際檢驗的技巧，擅長利用新興科技，如：社群媒體、網路關鍵字等。他將提供開啟建立線索(build lead)和擴大業務大門的鑰匙——銷售情報(sales intelligence)。



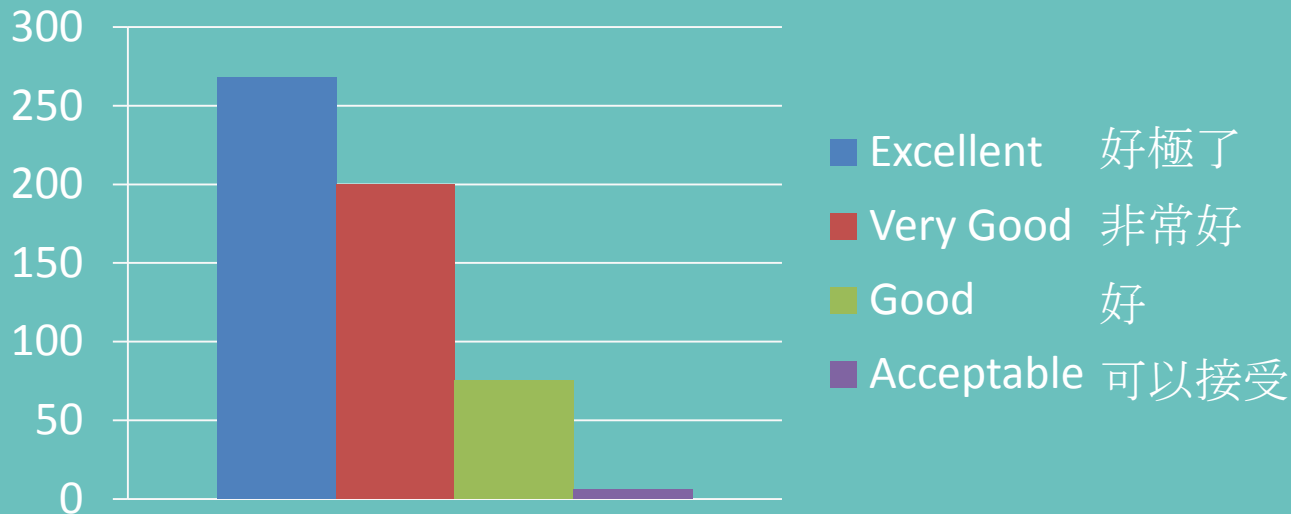
特別為百萬圓桌會員：

- 僅限會員參加的講座。
- 會員專屬的歡迎會，享有與全球頂尖業務員交流的機會。



為什麼出席百萬圓桌體驗盛會？

與會者對於2013百萬圓桌體驗盛會的總體印象*



提前報名優惠 將於2013年11月30日截止！

有關更多資訊或者團體報名事宜，
請與2014百萬圓桌體驗活動秘書處聯絡：

電話：+65 6496 5500

電子郵件：mdrt-experience@mci-group.com

網站：www.mdrtd.org